

Senior-Projektmanager (m/w/d) im Inside Sales für Licht- und Designlösungen

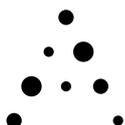
In Deiner neuen Aufgabe bei Ambright verantwortest Du als Senior-Projektmanager (m/w/d) im Vertriebsinnendienst die fachkundige Projektbegleitung rund um die Anwendung **gedruckten Lichts**. Du bist die organisatorische und kommunikative Schnittstelle zwischen Design, Fertigung, Produktmanagement, dem Sales-Team und unseren neuen Kunden aus dem Bereich Architektur, Innenarchitektur, Design und Lichtplanung. Damit bist Du der wichtige Teil eines schlagkräftigen Teams, das die spannende Wachstumsphase einer neuen Technologie gestaltet. Dank Deiner Erfahrung wird kein noch so kleines Detail übersehen. Du überzeugst durch Dein positives und empathisches Auftreten und brennst dafür, in einem kreativen Team mit flachen Hierarchien für bedeutende und anspruchsvoll Kunden zu arbeiten.

Bei uns tauchst Du ein in die Welt eines Münchner High-Tech Unternehmens. An vorderster Stelle kannst Du mitgestalten, wie wir immer mehr Unternehmen, Architekten und Planer für die unendlichen Möglichkeiten von gedrucktem Licht begeistern.

Mit aktuell 30 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern befinden wir uns in einer starken Wachstumsphase. Unser Leistungsangebot umfasst die Entwicklung und Produktion hochwertiger Elektronik- und Lichtlösungen für anspruchsvolle Branchen. Mit unserer Plattformtechnologie printed-light revolutionieren wir die Gestaltung von Leuchten und Lichtlösungen. Individuelle Lösungen fertigen wir ab Stückzahl eins in München. Einzigartig im Markt ist auch unsere Plattform LightSketch: ein smartes digitales Online-Werkzeug mit dem GestalterInnen ihre individuelle Leuchten- und Lichtlösungen schaffen.

Jetzt brauchen wir Dich!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Senior-Projektmanager (m/w/d) im Vertriebsinnendienst in Vollzeit, der/die diesen wachsenden Bereich weiter auf- und ausbaut.

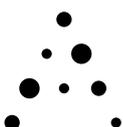


Deine Aufgaben

- Management von Anfragen, Angeboten, Aufträgen und Kundendaten von A wie Anfrage bis Z wie Zielliefertermin: Du verantwortest und gestaltest die gesamte Prozesskette unserer Leuchten auf dem Weg zu unseren neuen begeisterten Partnern und deren Vorhaben
- Als Projektmanager bewahrst Du den Überblick über die steigende Anzahl an Aufträgen und sorgst für einen reibungslosen Ablauf in Bezug auf Liefertermine und der sauberen Liefer-Dokumentation
- Du planst und strukturierst die Arbeit im printed-light Inside Sales Team und bist die kommunikative Schnittstelle, sowohl intern zu den Teams in München, als auch extern zu unseren Kunden
- Du berichtest direkt an die Geschäfts- und die Vertriebsleitung und arbeitest eng mit den Teams aus den angrenzenden Unternehmensbereichen Produktmanagement, Fertigung, Design und Marketing zusammen
- Du pflegst und verstärkst unsere Kundenbeziehungen in Deiner täglichen Kommunikation mit unseren Kunden, Planungs- und Netzwerkpartnern via Email, Telefon, Brief, Videokonferenz und Chat
- Du übernimmst in Abstimmung mit dem Vertriebs- und Marketingteam auch Aufgaben bei der Vorbereitung, Umsetzung und Analyse von individuellen Akquise-Aktionen und Identifikation von Kunden in neuen Ziel-Segmenten
- Du unterstützt die organisatorische Vorbereitung von und aktive Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Du übernimmst auch planerische Aufgaben mit unserer neuen Leuchten-Designplattform LightSketch, um überzeugende Angebote und Präsentationen für unsere Kunden zu gestalten
- Du identifizierst Verbesserungsmöglichkeiten des Prozess- und Projektmanagements und setzt diese im Team auch gerne um

Dein Profil

- Kaufmännische Ausbildung als Industriekaufmann/-frau, Handelsbetriebswirt (m/w/d), Studium mit kaufmännischen als auch technischen Schwerpunkten oder vergleichbare Qualifikationen, die Du auch durch die ersten Jahre Deiner Berufserfahrung in diesem Bereich gesammelt haben kannst
- Mindestens fünf Jahre Berufserfahrung im Bereich Projektmanagement, Inside-Sales oder Kundenbetreuung in einer für diese Aufgabe relevanten Branche
- Du teilst die Begeisterung unserer Kunden für gutes Design und hochwertige, gestalterisch anspruchsvolle Produkte
- Du hast Freude an der Kommunikation und bist gerne das direkte Marken-Sprachrohr für unsere Kunden. Du kannst auch dank Deiner guten Englischkenntnisse schriftlich als auch im direkten Dialog mit unseren internationalen Kunden kommunizieren
- Du bringst Erfahrungen mit einem Warenwirtschafts-System sowie gute Kenntnisse der Office Programme mit
- Technisches Verständnis mit einer strukturierten, gewissenhaften und gut organisierten Arbeitsweise kombinierst Du mit Deinem Interesse für Licht-, Architektur, und/oder Designthemen
- Du bist offen für neue und übergreifende Aufgaben und Lernfelder und hast Freude daran mit Deinen Ideen das wachsende Geschäftsfeld printed-light und die Marke Ambright mitzugestalten und durch Deine wichtige Arbeit mit unseren Kunden erfolgreich zu machen



Wir bieten Dir

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgabenstellungen in denen Du viele Themen aktiv und federführend mitgestalten kannst
- Eine unbefristete Festanstellung mit flexiblen familienfreundlichen Arbeitszeiten - auch im Homeoffice und der Option, einen Teil Deiner Arbeit mit unseren Kunden remote zu erledigen
- Faszinierende Produkte in einem hochinnovativen Unternehmen, die unsere Kunden mit Technologieführung und erstklassiger Gestaltung begeistern
- Ein junges, hoch motiviertes und sympathisches Team
- Gestaltungsmöglichkeiten in einem wachsenden kaufmännischen Bereich, den Du weiter aufbaust
- Flache Hierarchien und damit einhergehend viel Gestaltungs- und Entscheidungsspielraum
- Weiterentwicklungsperspektiven in einem dynamischen, mittelständischen Unternehmensumfeld
- Lichtdurchflutete Räumlichkeiten an attraktivem Standort in München mit optimaler öffentlicher Verkehrsanbindung und guten Einkaufsmöglichkeiten in unmittelbarer Nähe

Du hast ein gutes Gefühl nach dem ersten Lesen unseres Profils? Wir beschreiben die wichtigen und treffenden Punkte Deiner Talente und beruflichen Erfahrungen?

Prima!

Dann freuen wir uns schon jetzt Dich persönlich kennenzulernen. Vorab sende uns bitte Deine Bewerbung mit dem Stichwort „Projektmanager Inside Sales“ direkt per Email an karriere@ambright.de!

